

ALTERNATIVE POUR UN CLOUD EUROPÉEN



ÉDITO

Quelle alternative pour
UN CLOUD EUROPÉEN ? p. 2

ARTICLE 1

IONOS : un acteur européen
DE RÉFÉRENCE p. 3-5

ARTICLE 2

À la découverte de
L'ÉCOSYSTÈME IONOS p. 6-8

ARTICLE 3

Avis d'expert en solutions cloud :
RAPHAËL MINA
(ORKESTER) p. 9-10

CONCLUSION

GAGNER EN AGILITE,
RAPIDEMENT ET
À MOINDRE FRAIS p. 11

ÉDITO

Quelle alternative pour **UN CLOUD EUROPÉEN ?**

Plus que jamais, la migration d'outils collaboratifs ou de stockage des données vers le cloud est un enjeu prioritaire pour les entreprises. Mais alors que le cadre réglementaire est de plus en plus contraignant, choisir les bons partenaires est crucial.

Ce livre blanc a pour but de mettre en lumière l'intérêt d'utiliser un cloud européen tel que celui proposé par IONOS, acteur de référence, qui développe son implantation en France au travers de l'ouverture d'un nouveau data center, et de la mise en place d'une équipe locale.

Il doit aussi permettre aux partenaires de IONOS, à l'image de l'agence Orkester (anciennement Appsolute), de témoigner des avantages de cette collaboration, tant en matière d'offre de produits que d'assistance. De quoi convaincre d'autres partenaires potentiels de rejoindre l'écosystème IONOS.

Article 1

IONOS : UN ACTEUR EUROPÉEN DE RÉFÉRENCE

Contexte réglementaire, enjeux de souveraineté et impact environnemental encadrent le développement de solutions de cloud computing plus que jamais recherchées par les entreprises désireuses de gagner en flexibilité et en performance. D'où l'intérêt de la création par IONOS, acteur européen de référence, d'une équipe dédiée à l'Hexagone.



20,7%

est la hausse estimée des investissements mondiaux consacrés à la seule migration vers le cloud public entre 2022 et 2023. Elle atteindra les 591,8 milliards de dollars.





AU-DELÀ DES ENJEUX DE SÉCURITÉ, DE SOUVERAINETÉ ET D'IMPACT, C'EST SUR SA CONFORMITÉ AVEC LES RÈGLES EUROPÉENNES QUE IONOS VA AXER SON DÉVELOPPEMENT EN FRANCE

Des outils numériques collaboratifs et des solutions de stockage flexibles accessibles partout, y compris en télétravail, mais aussi de performants services d'intelligence artificielle, de création numérique, d'analyse de données ou d'automatisation. Ce sont toutes les promesses du cloud computing, marché pesant déjà 1 300 milliards de dollars en 2022 selon Gartner, et qui va continuer à croître, alors que, toujours selon l'analyste, les investissements mondiaux consacrés à la seule migration vers le cloud public, soit les services gérés par des tiers et accessibles via l'Internet public, vont connaître une hausse de 20,7% entre 2022 et 2023 pour atteindre les 591,8 milliards de dollars.

Après le hardware ou les contenus, le cloud est ainsi devenu un important relai de croissance pour les GAFAM, qui trustent entre les deux tiers et les trois quarts de ce marché. Mais cette révolution « as a service », qui



requiert des infrastructures, de la puissance de calcul et de la bande passante, nécessite aussi la capacité à s'ouvrir et collaborer avec de nouveaux services tiers de manière sécurisée et dans le respect des réglementations. L'enjeu de la construction d'alternatives européennes souveraines a été d'autant plus renforcé par l'invalidation du Privacy Shield, qui rend l'utilisation de tout service appartenant à une entreprise américaine soumise au CLOUD Act local incompatible avec le RGPD...

Performance / prix, facilité d'utilisation et support : les avantages du cloud IONOS

C'est dans ce contexte qu'arrive en France IONOS, fournisseur d'IaaS (Infrastructure-as-a-service) de référence, au travers de l'ouverture d'une filiale dédiée et d'un data center respectant les normes ISO 27001 et 50001

relatives à la sécurité des systèmes d'information et à la gestion énergétique de ces infrastructures, lesquelles étendront le parc européen de l'entreprise, qui est déjà présente en Allemagne, d'où elle est originaire, mais aussi au Royaume-Uni et en Espagne. Au-delà des enjeux de sécurité, de souveraineté et d'impact, c'est sur sa conformité avec les règles européennes que l'entreprise va axer son développement en France, où elle cible autant les TPE/PME que les ETI et grandes entreprises, mais aussi les acteurs publics.

« Les entreprises françaises ont une préoccupation croissante pour la souveraineté de leurs données et c'est un engagement qui leur est demandé par leurs clients et leurs partenaires. Le marché français requiert donc de nouveaux acteurs européens permettant aux entreprises d'avoir une offre de produits variés, mais aussi de pouvoir adopter une stratégie multi-cloud, en s'appuyant sur plu-



Support technique accessible 24h/24 et 7j/7 pour tous ses clients afin de leur faire bénéficier gratuitement d'une assistance et de conseils personnalisés venant d'architectes cloud.

sieurs fournisseurs cloud », explique Gabrielle Balleyguier, Senior Account Manager de IONOS en France.

IONOS se base également sur des promesses spécifiques, susceptibles de faire la différence, à commencer par son offre sans engagement et facturée à la consommation réelle, tandis que l'entreprise s'est attachée à baisser, ou du moins ne pas augmenter ses prix en 2022, année marquée par une forte inflation.

Enfin, au-delà de son prix et du respect des normes et réglementations européennes en vigueur, IONOS pourra mettre en avant les qualités intrinsèques de son offre ou encore son support technique, accessible 24h/24 et 7j/7 pour tous ses clients afin de leur faire bénéficier d'une assistance et de conseils personnalisés venant d'architectes cloud, et cela même à l'occasion d'un essai gratuit et sans engagement.



« LES ENTREPRISES FRANÇAISES ONT UNE PRÉOCCUPATION CROISSANTE POUR LA SOUVERAINETÉ DE LEURS DONNÉES ET C'EST UN ENGAGEMENT QUI LEUR EST DEMANDÉ PAR LEURS CLIENTS ET LEURS PARTENAIRES. »

ARTICLE 2

À la découverte de L'ÉCOSYSTÈME IONOS

Fort de son expérience à l'échelle européenne et de son modèle open source, IONOS intègre de nombreux partenaires afin d'offrir à ses clients un large spectre de services susceptibles de couvrir tous leurs besoins. Tour d'horizon avec Thomas Brown, Senior Account Manager chez IONOS.



**THOMAS
BROWN**
Senior Account
Manager chez IONOS.



Dans un contexte économique tendu, les entreprises recherchent flexibilité et performance et se tournent logiquement vers des infrastructures et des services à la demande hébergés dans le cloud. Mais à l'heure où la réglementation européenne en matière de gestion des données devient de plus en plus contraignante, choisir les bons partenaires devient essentiel.

« Il faut pouvoir trouver une alternative cloud européenne. Pour cela, nous nous devons d'enrichir notre catalogue afin d'offrir à nos clients une plus grande diversité de service, et ainsi de ne plus être dépendant d'un fournisseur cloud unique, mais au contraire, de pouvoir envisager plus facilement une approche multi-cloud ou cloud hybride », assure Thomas Brown, Senior Account Manager chez IONOS, rappelant que IONOS propose à la fois un cloud privé et public, et que son programme partenaire rend acces-



OPEN SOURCE

Permet d'envisager l'écosystème IONOS comme une alternative aux plateformes des GAFAM.

sible des offres variées, allant du « Compute Engine, afin de pouvoir créer et exécuter des machines virtuelles directement sur l'infrastructure de IONOS, à Managed Kubernetes, en passant par Backup as a Service, la gestion de bases de données, ou encore le stockage sécurisé et conforme aux règles européennes avec S3 Object Storage. » Enfin, IONOS agrège également des partenaires prestataires de service. En France, on peut citer l'exemple de Nextcloud, qui fournit des solutions d'hébergement de fichiers et de travail collaboratif en logiciel libre.

Une offre qui s'adresse à toutes les entreprises

C'est justement cette approche open source qui permet d'envisager sérieusement l'écosystème IONOS comme une alternative aux

**« OFFRIR À NOS CLIENTS
UNE PLUS GRANDE DIVERSITÉ
DE SERVICE ET ENVISAGER
UNE APPROCHE MULTI-CLOUD
OU CLOUD HYBRIDE »**



plateformes des GAFAM, d'autant que l'entreprise veut fournir à ses clients de toutes les tailles une assistance personnalisée à la demande fournie par des experts cloud. « Nous voulons simplifier au maximum l'utilisation du cloud. Aussi, nous proposons des services comme une interface de conception de data center virtuel avec une fonction « glisser/déposer » qui permet de configurer simplement ses ressources. Mais nous nous adressons aussi à des clients plus habitués à ces technologies, qui pourront configurer et personnaliser leur projet via des SDK et la bibliothèque d'API de notre fournisseur Terraform », explique Thomas Brown, citant



PARTNER

IONOS permet à ses partenaires d'être associé à ses campagnes de communication.

un autre partenaire open source sur lequel IONOS base son offre. « Nos clients ont la capacité d'utiliser IONOS et Nextcloud, et d'ajouter de nombreuses briques servicielles, que ce soit du conseil en architecture, du dev ops, de la migration de projets et du support. Nous ne proposons pas directement de services managés, mais nous nous appuyons sur un réseau de partenaires avec lesquels nous partageons nos opportunités commerciales. » Et au-delà de la mise en relation de clients et de l'accompagnement à conclure des ventes, IONOS permet également à ses partenaires d'être associé à ses campagnes de communication.



ARTICLE 3

Avis d'expert en solutions cloud **RAPHAËL MINA** **(ORKESTER)**



Expert des solutions cloud, Raphaël Mina, co-fondateur de l'agence Orkester et partenaire de IONOS, témoigne de l'intérêt de ce partenariat, à l'heure où de plus en plus d'entreprises veulent se tourner vers des acteurs européens.

**« NOUS OBSERVONS
UNE VRAIE PRISE
DE CONSCIENCE
AU SUJET DE
L'IMPORTANCE DE
LA SOUVERAINETÉ
DES DONNÉES »**

Si, dans le cadre de sa fusion avec Technology Everywhere, l'agence Orkester (anciennement Appsolute) a changé de nom en mars 2023, il y a une chose sur laquelle elle ne reviendra pas : son partenariat avec IONOS, fournisseur cloud européen, qui lui permet de répondre aux inquiétudes d'un nombre croissant de ses clients autour de la souveraineté de leurs données.

« Amazon Web Service, Azure Microsoft et même Google Cloud, avec qui nous avons un partenariat, sont de plus en plus difficiles à vendre auprès de clients pour qui la souveraineté des données est un enjeu. Nous avons aussi à cœur de nous investir dans le développement d'un écosystème européen, et nous pensons que ce partenariat avec IONOS peut nous ouvrir à une clientèle plus large », indique Raphaël Mina, directeur technique d'Orkester, agence qu'il a co-fondée en 2010. Une clientèle loin d'être strictement européenne : « IONOS dispose de data centers dans le monde entier, ce qui permet de travailler avec des acteurs de toutes les tailles, jusqu'à des entreprises internationales. »

En plus de vouloir se conformer aux réglementations européennes comme le RGPD, perçu comme limitant l'utilisation de services américains, ces entreprises cherchent

aussi à se prémunir de la menace du CLOUD Act, qui pourrait potentiellement mettre à mal leurs données sensibles. Certaines ont aussi la volonté de participer au rééquilibrage du rapport de force technologique mondial en favorisant l'émergence d'acteurs européens.

Une assistance de proximité

Mais l'intérêt de IONOS ne réside pas, selon Raphaël Mina, que dans son statut de fournisseur cloud européen. « Nous avons débuté dans le développement d'applications mobiles et de sites Web, et rapidement, la problématique de l'hébergement des données nous a poussé à devenir des



CLOUD

L'hébergement des données nous a poussé à devenir des experts du cloud.

experts du cloud. IONOS propose les services indispensables qui répondent de manière efficace aux principaux besoins rencontrés par nos clients. Ensuite, il est relativement facile de développer des fonctionnalités sur-mesure. La création des outils de stockage et des machines virtuelles est assez originale chez IONOS, dont la console adopte une approche topologique que je n'ai vue chez aucun autre prestataire », détaille-t-il, tout en évoquant un dernier argument en faveur de l'entreprise : « Il existe une certaine proximité avec les équipes de IONOS. Par ailleurs, nous avons l'opportunité d'échanger plus régulièrement avec les clients, ce qui permet à ces derniers de mieux comprendre la répartition des rôles. »



CONCLUSION

GAGNER EN AGILITE, RAPIDEMENT ET À MOINDRE FRAIS

Face à un contexte économique tendu, les entreprises sont ainsi de plus en plus nombreuses à faire migrer leurs outils vers des services et infrastructures dans le cloud. Mais difficile de trouver une solution compatible avec la réglementation européenne sur la protection et la souveraineté des données, tout en ayant une dimension internationale, une offre sans engagement avec facturation à la consommation ou encore une assistance 24h/24...

C'est pour répondre à tous ces challenges que IONOS a développé son offre. Acteur européen de référence du cloud, IONOS fédère de nombreuses solutions afin d'assurer à ses clients de toutes les tailles de disposer d'outils aussi complets que flexibles : compute engine, managed kubernetes, gestion et sauvegarde de données ou encore stockage conforme aux règles européennes, le tout dans une approche multi-cloud ou cloud hybride.

L'entreprise permet également à ses partenaires de compter sur un écosystème fort et riche en nouvelles opportunités, comme en témoigne l'agence Orkester, qui souligne la facilité avec laquelle il est possible de développer des fonctionnalités sur-mesure, tout en bénéficiant d'une assistance de proximité.

Alors que IONOS étend son implantation en France au travers de l'ouverture d'un data center respectant les normes ISO 27001 et 50001, découvrez tous les avantages de leurs services et demandez une démonstration en vous rendant sur cloud.ionos.fr !



CLOUD

Complet et flexible, dans une approche multi-cloud ou cloud hybride.



SUR-MESURE

Facturation à la consommation
Assistance 24/7 et de proximité



RÉGLEMENTATION EUROPÉENNE

Sur la protection et
la souveraineté des données



DÉCOUVREZ
L'OFFRE DE IONOS SUR
cloud.ionos.fr

